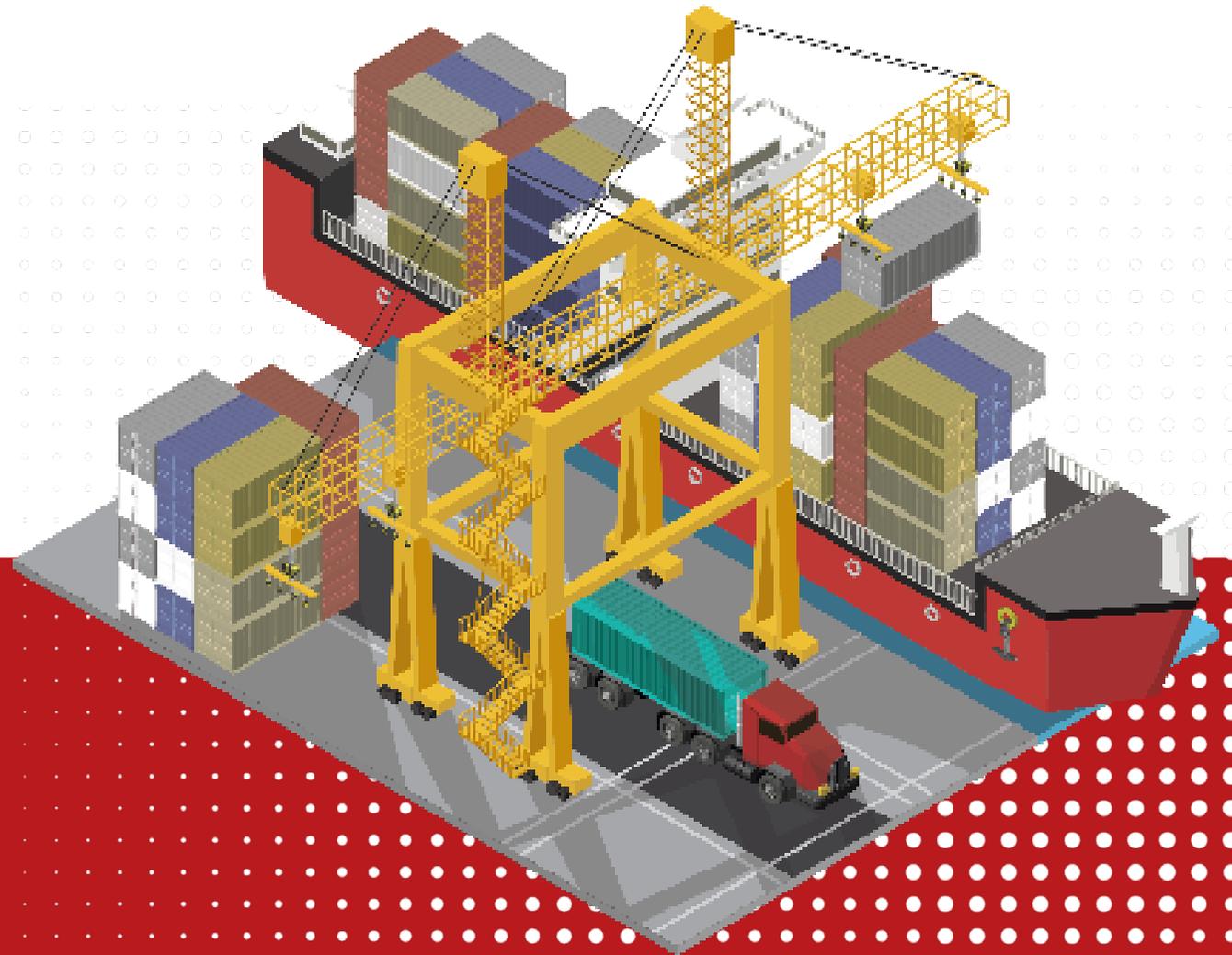


Cinco

pasos para
exportar

Para exportar se requiere
más que poner la mercancía
en puerto.



ÍNDICE

- **Requisitos aduaneros del producto**
 - ¿Qué quiero exportar?
 - HS Code
 - Destino
 - Incoterms
- **Verificación de documentos**
 - RUT
 - Cámara de Comercio
 - Resoluciones de exportación
 - Registro PoNal
- **Búsqueda de agentes**
- **Documentos de embarque**
 - Factura
 - Vistos buenos
 - Lista de empaque
 - Instrucciones de documentos
- **Trámites en lugar de salida**

Requisitos aduaneros del producto

Antes de iniciar cualquier proceso de exportación es necesario validar la viabilidad, de la salida de nuestro producto y de su entrada mercado de destino.

¿Qué quiero exportar?

Para cada producto que queramos exportar es necesario desarrollar una ficha técnica y determinar la partida arancelaria del producto.



- Nombre comercial del producto
- Nombre técnico del producto
- Componentes del producto
- Vida útil del producto
- Capacidad de producción
- Unidad de medida
- Costes de producción
- Precio de venta



Requisitos aduaneros del producto



Código internacional Normatividad nacional

4203 10 00 00

*HS Code - prendas de vestir

HS Code (Partida arancelaria)

También conocido como la partida arancelaria del producto, es la nomenclatura internacionalmente estandarizada de clasificación de los productos a comercializar.

¿Por qué es importante?

A partir de la partida arancelaria se identifican los vistos buenos o requisitos que se deben cumplir para salir del país de origen e ingresar al país de destino.





Requisitos aduaneros del producto

Destino

Tener claro el destino nos permite identificar requerimientos particulares a nuestro producto, por ejemplo si queremos exportar alimentos hacia Estados Unidos debemos contar con un registro ante la FDA (U.S. FOOD & DRUG ADMINISTRATION) o si quieres exportar cueros hacia Puerto España debemos adjuntar un certificado zoosanitario.

A su vez nos permite identificar diferentes acuerdos comerciales que Colombia tiene suscritos con diferentes países y que pueden beneficiar al exportador.



Requisitos aduaneros del producto

Incoterms

Es un acuerdo de las condiciones de entrega de mercancía entre las partes involucradas.

Estos términos de negociación se componen por 3 letras y definen las responsabilidades del exportador y las responsabilidades del cliente.



INCOTERMS

Modalidad Transporte	EXW Polivalente	FCA Polivalente	FAS Marítimo	FOB Marítimo	CPT Polivalente	CIP Polivalente	CFR Marítimo	CIF Marítimo	DAT Polivalente	DAP Polivalente	DDP Polivalente
Mercancía preparada para su venta	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Carga en el almacén del vendedor	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Transporte interior en origen	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Aduana exportación	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Gastos de manipulación en origen	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Transporte principal	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Seguro de la mercancía	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Gastos de manipulación en destino	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Aduana importación	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Transporte interior en destino	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B
Entrega de mercancía al comprador	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B	B

 Obligaciones, costes y riesgos asumidos por el **VENDEDOR**

 Obligaciones, costes y riesgos asumidos por el **COMPRADOR**

Verificación de documentos

La empresa debe evidenciar su constitución formal ante las autoridades aduaneras presentando los siguientes documentos:

RUT:

Este documento debe tener:

- Calidad de usuario aduanero - Código 10 en la casilla 53.
- Usuario aduanero - Código 22 en la casilla 54
- Exportadores - forma (1) y tipo (1)

Cámara de comercio:

Objeto social amplio que informe la exportación como actividad económica y los productos a exportar.

Estados financieros:

Permiten evidenciar la capacidad de la

empresa para realizar operaciones de comercio exterior.

Resoluciones de exportación:

Requisitos especiales de autoridades de control para productos específicos (ICA, AUNAP, INVIMA)

Registro PoNaI:

Registro ante la Policía Antinarcóticos. Inscripción ante la ventanilla única de comercio exterior por parte de la empresa exportadora.



Búsqueda de agentes

Aliados estratégicos que acompañan, guían y aconsejan al exportador.

Agente de carga

Coordina y organiza los embarques, consolida la carga de exportación, desconsolida la carga de importación y emite documentos de transporte. Será su representante ante las aerolíneas o las navieras.

Agente aduanero:

Presta servicios de representación a importadores, exportadores, declarantes en el desaduanamiento de las mercancías y demás formalidades aduaneras conexas. Será su representante ante la DIAN y las entidades de control.

Búsqueda de agentes

Documentación requerida por los agentes:

Documentos que deben ser presentados ante los agentes para garantizar la transparencia en el ejercicio comercial y la prestación del servicio.

- RUT
- Cámara Comercio
- Cédula de Representante Legal
- Estados Financieros y sus notas
- Cédula y tarjeta profesional de contador
- Certificaciones bancarias y comerciales
- Acta de visita
- Registro fotográfico
- Circular 170
- Mandato aduanero (solo para la agencia de aduana)
- Documentación aerolíneas, navieras y puertos
- Poder VUCE

Documentos de embarque

Documentos requeridos cada vez que se realiza una nueva operación de negocio internacional.

Factura:

Emitida por el exportador al comprador.

Vistos buenos: (si aplica)

Especialmente para productos con cuotas, percederos o por solicitud del país de ingreso.

Lista de embarque:

Documento comercial que especifica las mercancías contenidas en cada bulto.





Documentos de embarque

Cartas de responsabilidad:

Ante aerolíneas y PoNaI. Certifica que la mercancía no contiene elementos prohibidos por las autoridades como armas o narcóticos.

Instrucciones documento de transporte:

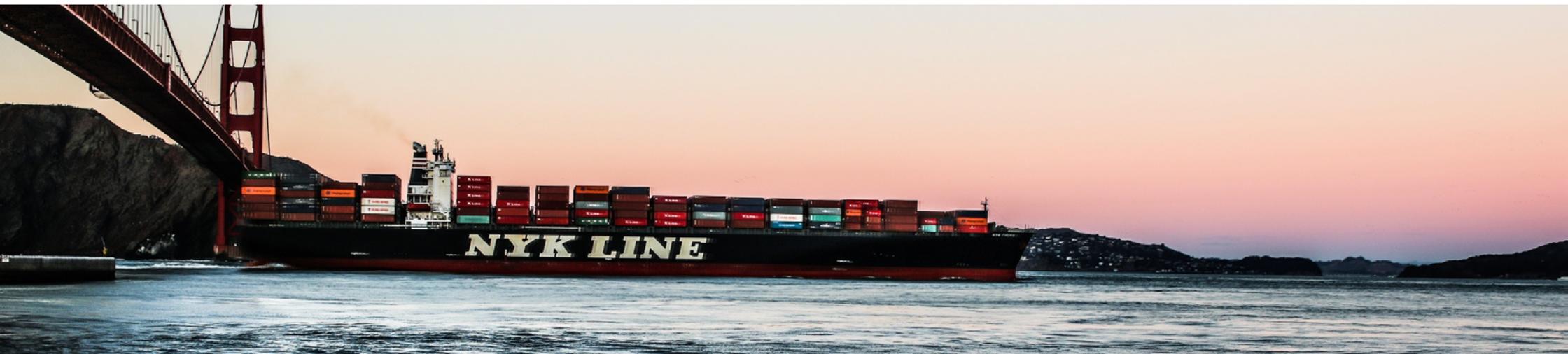
Información requerida para ser incluida en el documento de transporte que acompañará la mercancía.

Trámites en el lugar de salida

El siguiente proceso garantiza el embarque de la mercancía

1. Descargue de mercancía en el lugar de embarque.
2. Inspecciones de las autoridades de control.
3. Cierre documental ante transportador.
4. Embarque y tránsito a destino.

¡Felicidades!
Su producto está en el
mercado de destino.





Somos una empresa colombiana dedicada a la asesoría en comercio internacional (Exportación-Importación), servicio de transporte nacional e internacional y agencia de aduanas, para suplir las necesidades en la cadena logística de abastecimiento; ofreciendo calidad y confiabilidad para nuestros clientes.

CONOCE MÁS